

## 仕様書

### 1. 件名

相双地域と大手企業等との協同開発促進事業支援業務

### 2. 経緯と業務目的

公益社団法人福島相双復興推進機構（以下、「当機構」という。）は、福島県内被災12市町村（※）（以下「相双地域」という。）の事業者の方々の事業・なりわい再建を目的に設立され、事業者の方々への個別訪問や事業再開支援等を推進してきた。加えて、産業創出グループでは、主に製造分野の産業集積を目指し、相双地域の地元企業向けビジネスマッチング、共同受注体の構築等を通じ、地域内における収益機会の創出に取り組んできた。

これまでの取組で顕在化した課題のひとつに、相双地域の製造事業者は概して引き合いを呼び込む力が弱く、継続的な案件組成が難しい点が挙げられる。

引き合いを獲得するには、能動的に案件発掘に取り組む必要があるが、それにあたり、既存のサプライチェーンとの競争を回避する戦略の立案が肝要。そのためには、発注者が行う製品開発工程において、企画や設計等の上流からプロセスに関与し、発注者と協同で案件を作り上げることが効果的である。

もうひとつの課題として、単独個社で上述プロセスに関与する力量を有する事業者が少ない点が挙げられる。このことについては、産業創出グループの従来の取組の中で企業間連携を推進し、規模の小さな事業者がつながりまとまることで、それぞれの強みを活かした共同受注を獲得するなど多様な対応が可能になった実績から、引き続き相双地域の製造事業者の連携を推進し、上流プロセスへの関与を促すことが有効と考えられる。

上述の背景を踏まえ、本支援業務では、相双地域の製造事業者が大企業・中堅企業等との協同製品開発を通じて、新たな価値創出および持続的な収益機会の獲得を図ることを目的とする。

（※）「福島県内被災12市町村」とは、田村市、南相馬市、川俣町、広野町、楢葉町、富岡町、川内村、大熊町、双葉町、浪江町、葛尾村、飯館村をいう。

### 3. 業務内容

#### （1）訪問戦略の検討

- ① 相双地域の製造事業者の技術、設備、強みからの全体評価
- ② 大企業・中堅企業等の共同開発におけるニーズの市場調査（現状把握）および調査結果の整理
- ③ 協同開発テーマ仮説構築（3～5分野、製品需要想定、開発の実現性、相互メリット）
- ④ 営業戦略の策定（上記①～③より大企業・中堅企業等にPRすべき事項を反映する）
- ⑤ 年間計画およびスケジュール管理

#### （2）同行事業者選定

- ① FukusoBiz 掲載事業者へアンケート実施（同行希望の有無確認）
- ② 同行希望者へ事前説明会実施（営業戦略、スケジュール等（希望者全員参加の為同内容で2回程度））
- ③ 同行希望企業及び希望業態集約
- ④ 希望企業および希望業態をもとに同行企業選定（1.2月程度先の予定決定）
- ⑤ 訪問企業と親和性の高いFukusoBiz 掲載事業者抽出

### （3）アタックリスト作成（100社）

#### 候補リスト作成

- 対象地域：関東および東北（協同開発に係る意思決定が可能な事業所・部署の所在地）
- 選定条件：Ⅰ：他社連携実績を有す企業  
Ⅱ：オープンイノベーション志向を有する企業  
Ⅲ：研究開発部門を有する企業  
Ⅳ：新規事業部門を有する企業  
Ⅴ：製造部門がファブレス化されている企業  
Ⅵ：大手メーカー  
Ⅶ：FukusoBiz 掲載事業者の技術水準と親和性の高い企業
- 留意事項：Ⅰ～Ⅶの項目が3つ以上該当し、かつ、Ⅰ～Ⅲの項目が1つ以上該当する企業を選定すること。
- 選定した100社の企業については、日本標準産業分類小分類（産業分類符号3桁）別に100社を分類し当機構と協議のうえ、優先順位決めを行う。

### （4）同行訪問による営業活動

100社訪問、案件獲得1件を目標に以下の活動を行う

- ① 協同開発提案を折り込んだ営業資料作成
- ② 訪問企業概要作成（要素して抽出条件の詳細を入れること）
- ③ 電話・メール・紹介等によるアポイント取得
- ④ 同行企業選定結果をもとに同行者決定および訪問時役割の明確化
- ⑤ 営業スキル指導（同行者への事前営業レクチャー、訪問後の振返り含む）
- ⑥ FukusoBiz のPR活動
- ⑦ アポイント取得企業への同行訪問（対面面談時間は1社1時間程度）

### （5）訪問企業の今後の対応検討、整理

- ① 訪問結果報告書作成
- ② 訪問結果管理（A：案件（協同開発、試作）／B：継続（課題、技術検討）／C：終了）
- ③ 訪問後のフォローの実施（チームアップを含む今後の対応方針の策定・実施）
- ④ 各種資料更新

上記（１）～（５）の中で具体的作業を例示しているが、これにとどまるものではなく、前述の業務目的の達成に対し効果が高く実効性ある戦略を立案および実行すること。

なお、本業務の対象は案件発掘・獲得までとし、案件成立後のプロジェクトマネジメント業務は含まない。

#### 4. 要件

- （１） 12 市町村の製造業を取り巻く環境に精通していること。
- （２） 製造業に知見があり、営業活動が適切に実施できること。
- （３） 当機構の業務を円滑かつ効率的に遂行できるよう、具体的な助言等を適切に実施できること。

#### 5. 業務期間

契約締結日～ 2027年3月26日（金）

#### 6. 各種報告と成果物

##### （１） 進捗会議・打合せ・報告

- ・ 受託者は、仕様書に記載する業務内容に対する各種対応状況について、毎月当機構と定例会議を実施し各種進捗報告、情報共有を行う。個別案件については、案件ごとに適宜打合せを実施すること。また前月の活動実績を示した月報を作成し、毎月速やかに当機構に提出すること。
- ・ 打合せの結果については速やかに議事録を作成して当機構へ報告すること。
- ・ キックオフミーティングには体制表、詳細年間スケジュールを当機構へ提出すること。

##### （２） 成果物

- ・ 各業務内容とその結果、各議事録を網羅したものおよび営業マニュアル（アタックリスト、営業戦略、大企業・中堅企業との面談で用いる提案書テンプレート、面談時の進行方法、面談後のフォロー方法）を作成し、納品（電子データ）すること。
- ・ 受託者は、事前提出日までに最終報告書案を提出のうえ、当機構から修正・追加などがあれば、当該指示事項を反映させたものを成果物として納品（電子データ）すること。
- ・ 事前提出日：2027年3月23日（火）まで
- ・ 納品日：2027年3月26日（金）まで

#### 7. 納入先

公益社団法人 福島相双復興推進機構 産業創出グループ  
（福島県福島市栄町6-6 福島セントランドビル4F）

## 8. その他

- 本業務の実施にあたり受託者は当機構の実施担当者等と十分な協議を実施し、当機構の依頼に応ずるとともに、積極的な提案を実施すること。
- 本業務の遂行過程において予期せぬ問題や事故等を把握した場合には、速やかに当機構に報告するとともに、当該の問題・事故等が受託者側で発生したものの場合には受託者の責任においてその解決に努めること。
- 本契約の範囲内において、この仕様書に記載のない事項については、関係者において協議し、決定すること。

## 9. 添付資料

(別紙1) 実施スケジュール (案)

以上

(別紙1)相双地域と大手企業等との協同開発促進事業支援業務実施スケジュール (案)

目標：100社同行訪問 努力目標：案件獲得1件

		5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
		定例報告会	月1定例会議 (10回)	キックオフ								
(1)訪問戦略の検討	相双地域の製造事業者の技術、設備、強みからの全体評価	→										
	大企業・中堅企業等の共同開発におけるニーズの市場調査 (現状把握) および調査結果の整理	→										
	協同開発テーマ仮説構築、営業戦略の策定	→										
(2)同行事業者選定	同行希望者へ事前説明会実施		■	■								
	同行希望企業及び希望業態集約		→									
	訪問企業と親和性の高いFukusoBiz掲載事業者抽出		→	→	→	→	→	→	→	→	→	→
	希望企業および希望業態をもとに同行企業選定(1.2カ月先の企業決定)		→	→	→	→	→	→	→	→	→	→
(3)アタックリスト作成	候補リスト100社作成	→										
	当機構と協議の上優先順位決め		→									
(4)同行訪問による営業活動	協同開発提案を折り込んだ営業資料作成		→									
	訪問企業概要作成 (要素して抽出条件の詳細を入れること)		→									
	電話・メール・紹介等によるアポイント取得			→	→	→	→	→	→	→	→	→
	営業スキル指導 (同行者へ事前営業レクチャー、訪問後の振り返り含む)			→	→	→	→	→	→	→	→	→
	同行訪問 (対面面談時間は1社1時間程度)			→	→	→	→	→	→	→	→	→
(5)訪問企業の今後の対応検討、整理	訪問結果報告書作成			→	→	→	→	→	→	→	→	→
	訪問結果管理 (A: 案件 (共同開発、試作) / B: 継続 (課題、技術検討) / C: 終了)			→	→	→	→	→	→	→	→	→
	訪問後のフォローの実施 (チームアップ含む今後の対応方針)			→	→	→	→	→	→	→	→	→
	各種資料更新						→	→	→	→		