# 被災事業者向け支援施策のご活用例

「福島相双復興官民合同チーム」がお聞きしてまいりました、事業者の皆様の声を踏まえ、平成28年度政府予算案にて以下の支援施策が盛り込まれました(※)。多様な場面で使える事業となっておりますので、ぜひご活用ください。ご不明点は、官民合同チーム担当者までお問い合わせください。 ※なお、これらの事業については、政府予算案を現在国会審議中であり、その予算の成立を条件に今後、公募するものです。 お問い合わせ番号:024-502-1115

### (活用例1)経営方針全般について困っている。



・なんとか事業を続けてきたが、売上げが伸びない。どこから手を付けて よいかもわからないので、<mark>誰かに相談したい</mark>。

両親の店を継ぎ、飲食店を営むCさん

- ・使えそうな支援策があったのに、気がついた頃には公募期間が終わっていた。自分に合った支援策の情報を 適切なタイミングで入手できればありがたい。
- ・補助金の申請をしたいが、必要な手続きが煩わしく、よくわからない。



理髪店を営むDさん



以下の支援施策をご活用いただけます。

# 〇官民合同チーム個別訪問支援事業

▶ 官民合同チームにおける、専門家による訪問、相談支援体制を強化します。コンサルタント、税理士等の専門家チームを構成し、事業再開、承継・転業、生活再建等の課題について、事業者に寄り添った訪問・相談支援を実施します。

### 〇商工会議所・商工会との広域的な連携強化

▶ 事業者を対象とした経営ノウハウ等に関するセミナーの開催や、国等の支援施 策について、公募開始時期をとらまえて、事業者の皆様へお知らせします。

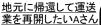
# 〇6次産業化等に向けたマッチング・経営者の右腕派遣

販路開拓などに向けた事業者間のマッチングを支援します。また、事業化を順調に進めていくために、経営者の右腕となってサポートする専門家を派遣します。

### (活用例2)地元に戻って事業を再開したい。



- ・グループ補助金の利用を検討しているが、周囲の事業者は既にグループを組んでしまっており、新たにグループを 組む相手が見つからない。
- ・既存の支援策は製造業に手厚いが、流通業や小売業で も使える施策を増やしてほしい。



- ・地元に戻って再開したい気持ちはあるが、人が戻らない場所で事業を再開しても利益がでない。
- ・個人で事業を営んでおり、自分では配達ができないため、 商品の宅配サービスを支援してほしい。



<u>日用品の</u> <u>小売業を</u> 営むBさん



例えば、以下の支援施策をご活用いただけます。

### 〇中小・小規模事業者の事業再開等支援事業

- ▶ 個社でも使える中小・小規模事業者向けの設備投資等への補助金です。
  流通
  業や小売業の方でもお使いいただけます。
  補助対象者は、個別事業者です。
- ➤ 補助上限額は原則750万円(市町村の復興計画に沿うものとして確認を受けた 場合は2.250万円)、補助率は3/4(避難先の場合1/3)です。

### 〇事業再開 · 帰還促進事業

事業者が帰還を決断しやすい環境を整備する事業です。具体的には、<u>市町村が各々の実情を踏まえ実施</u>する、地元事業者からの購入を促す取組など需要 喚起や住民の帰還を後押しする取組に関して、市町村へ交付金を交付します。

# 〇生活関連サービスに要する移動・輸送手段の確保支援

▶ 地元商店による共同配達等に必要な輸送手段を支援します。

### ~その他ご活用いただける施策例~

#### 1. 自立·帰還支援企業立地補助金

工場や店舗等の新増設を行う際に活用できる補助金です。従来の「津波・企業立地補助金」の対象業種(製造業)を拡大し、卸・小売業等の方にも活用可能となりました。加えて、工場や店舗に付帯する社宅についても補助対象としました。また、<u>卸・小売業等につきましては、最低投資金額の要件を3,000万円以上で新規雇用2名以上(従来は5,000万円以上で新規雇用3名以上)に引き下げました。</u>

#### 2. 中小企業組合等共同施設等災害復旧事業(グループ補助金)

中小企業等グループが作成した復興事業計画に基づく施設の整備等を行う 費用の3/4を補助(国が1/2、県が1/4)します。補助対象者は、中小企業グループ、商店街振興組合、まちづくり会社等で、対象経費は、復旧にかかる施設費、設備費等です。

#### (活用例3) 地元に帰還して事業を再開したが、人手が足りない。



- ・事業を拡大したいが、避難指示の影響で被災地は人材不足。ハロー ワークで求人をしても人が集まらない。
- ・遠方から人を雇おうにも、社宅として従業員を住まわせる安価な住 宅設備がほしい。
- ・被災地は、人件費が高騰している。コンビニでも1000円以上の時給 を出しているところがある。

震災後地元に戻り金 属加工業を営むEさん

── 例えば、以下の支援施策をご活用いただけます。

# 〇人材マッチングによる人材確保支援

- ▶ 事業再開等を希望される事業者等へ人材確保へ向けた人材コーディネーター を派遣します。
- ▶ その上で、①必要とされる人材の要件を丁寧に聴取し、二一ズを整理します。 更に、②求職者へアプローチし、ニーズと求職者のマッチングを行います。
- ▶ また、就職のため引越等の移転を伴う場合は、就職される方に対して支度金を 給付(上限30万円)します

# 〇中小・小規模事業者の事業再開等支援事業

▶ 個社でも使える中小・小規模事業者向けの設備投資等への補助金です。被災 12市町村内において事業再開や新規投資される場合は、宿舎整備にも本補 助金をお使いいただけます。

### ~その他ご活用いただける施策例~

### 〇事業復興型雇用創出支援事業

被災求職者(福島県は全域)を雇用した中小企業者に対して、人材育成等の雇 入れにかかる費用として、求職者を雇用した事業者に対して、一定額を助成します。 (15市町村内で事業再開する事業者は、3年間合計で225万円/人。その他の地域では120万円/人。)

# (活用例5) 事業をやめた後、地域に貢献する活動がしたい

- 建設業を営んでいた Hさん
- 高齢のため、事業を再開することは考えていないが、避難指示が解除され れば地元に戻りたいが、避難指示によりコミュニティーがなくなってしまった ことは非常に残念。
- ・現在、定期的に地域の防犯パトロールに参加している。この取組を通して、 地域の状況を把握したり、住民と交流でき、有意義。
- ・今後は、地域や人の役に立ったり、体を動かしたい。ボランティア活動も視 野に入れている。

#### (活用例4) 事業を継続しているが、販路開拓できず困っている。

- ・震災によって<u>従来の顧客の一部との取引が途</u>絶えてしまった。
- ・事業拡大のためには新商品の開発が必要と考えている。また、販路 開拓のため物産展等のイベントに積極的に出展していきたい。





── 以下の支援施策をご活用いただけます。

地域産品や伝統工芸品 の販売業を営むFさん

# 〇6次産業化等に向けたマッチング・経営者の右腕派遣事業

- 販路開拓や事業者間のマッチングに関するノウハウを有するコンサルタントを 事業者へ派遣し、販路開拓へ向けた事業者間マッチング支援を行います。
- ▶ また、マッチングした後も、事業が順調に進むよう、一定期間、事業者の右腕と なる専門人材を派遣し、事業者をサポートします。

# 〇地域の伝統・魅力等の発信事業

- ▶ 地域の誇り・魅力となるような伝統工芸品や特産品などを国内外へ発信する ため、展示会への出展等を行う事業者等を支援します。
- ▶ 具体的には、展示会等のイベント開催にかかる経費の2/3補助や、国外で開 催されるイベントの出展にかかる経費の2/3を補助します。

# ~その他ご活用いただける施策例~

〇福島県等復興産学官連携支援事業

未だ風評の影響が残る福島県、宮城県を対象として、被災企業と大学、公的研 究機関又は大手企業等との連携の機会提供(展示会、面談会・商談会開催等)や 試作品製作を支援します。

# 〇地域のつながり創出支援事業

- ▶ 地域の人と人とのつながりを創出し、地域の活性化や産業振興、まちづくり に資する取組を行うグループ等の活動を支援します。
- ▶ 補助対象者は法人や団体ですが、法人格の有無を問いません。年間で5名 以上の参画が見込まれる取組で、1つの取組に対して、100万円を上限に 補助します。
- ▶ 支援対象の取組は、①地元農商工産品等の活用、②近隣施設の集客効果 向上、③地域コミュニティの発展・産業の振興、④環境保全・省エネ、⑤住民 の安全・安心のいずれかに資する取組である必要があります。

